

RAPORT ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2020 ROKU

MENTORING SUKCES WSPÓŁPRACA
SKILLS PROFESJONALNE KURSY ZAWODOWE
COACHING SZKOLENIA PARTNERSTWO PROJEKTY EFS
DORADZTWO PERSONALNE ROZWÓJ OSOBISTY
BUSINESS CONSULTING ZAANGAŻOWANIE
HUMAN RESOURCES SKUTECZNOŚĆ PROCESOWE
EFEKTYWNE ROZWIĄZANIA ZARZĄDZANIE PODEJŚCIE
NOWOCZESNE NARZĘDZIA PROFESJONALIZM MOTYWACJA
ODPOWIEDZIALNOŚĆ SPECJALIŚCI

SZKOLENIA - HR - INTEGRACJA - DORADZTWO BIZNESOWE

SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	12
7. Dane finansowe	13
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	18
9. Stanowisko zarządu dotyczące prognozy finansowej na rok 2020	19
10. Aktywności w obszarze rozwoju	20

WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.

Drodzy Akcjonariusze,

Pierwszy kwartał 2020 roku to obrót sytuacji, którego nikt by wcześniej sobie nie wyobrażał. Sytuacja związana z Pandemią COVID 19 była dla wszystkich zaskoczeniem. Dla wielu branż była to zaskoczenie negatywne. Dla nas również nie był to szczęśliwy rozwój wydarzeń. W pierwszej fazie obowiązywania stanu epidemicznego znaczna część naszych Klientów przesunęła swoje realizacje na późniejszy okres. Niewielka część zrezygnowała z uwagi na zaistniałą sytuację. Zlecenia, które mieliśmy realizować w marcu praktycznie z dnia na dzień zostały przełożone lub odwołane. Emitent uruchomił możliwość korzystania z usług szkoleniowych online stanowiącą alternatywne rozwiązanie do bezpośredniego świadczenia usług szkoleniowych w okresie obowiązywania stanu epidemicznego. Ostatnie dwa tygodnie marca był to dla nas okres przeorganizowania, uruchomienia możliwości korzystania z usług online i intensywnej pracy nad nowymi pomysłami związanymi z rozwojem od drugiego kwartału. Mimo trudnej sytuacji wynik sprzedażowy rok do roku jest lepszy o 12%, co nas cieszy jednak przy normalnej sytuacji byłby stanowczo lepszy. Na koniec dziękuję pracownikom i współpracownikom za zaangażowanie w tym trudnym okresie, a tym Akcjonariuszom, którzy są z nami nie tylko na dobre, ale również wtedy kiedy jest ciężko i miło potrafią zaskoczyć dziękuję za wsparcie w imieniu całej firmy.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport za pierwszy kwartał 2020 r.

Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A

DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 15.05.2020

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza .:

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Emilia Podlińska – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Wątor - Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

Michał Gwozdowski – Członek Rady Nadzorczej

STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

(na dzień 15 maja 2020 roku)

	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Sirra Inwestecje sp. z o.o.	A,A1, B, D	4 588 692	6,90%	4 588 692	6,90%
Adrian Tabor	A,A1, B, D	13 321 000	20,03 %	13 321 000	20,03%
INC S.A.	E	3 700 000	5,56 %	3 700 000	5,56 %
Enigma FIZ AN	A,A1,D	7 362 000	11,07 %	7 362 000	11,07 %
Pozostali	B,C,D	37 528 308	56,44 %	37 528 308	56,44%
Razem	A,A1,B,C,D,E	66 500 000	100 %	107 500 000	100 %

**JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE SPORZĄDZENIA
SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.**

Na dzień publikacji raportu kwartalnego za I kwartał 2020 roku, Emitent nie tworzy grupy kapitałowej w rozumieniu przepisów ustawy o rachunkowości.

Jednostki stowarzyszone z Emitentem

Firma:	Norton Kancelarie Finansowe
Forma prawna:	spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Serock
Adres:	ul. Daliowa 8, 05-140 Serock
KRS:	0000438614
Udział Emitenta w ogólnej liczbie głosów na WZ:	6,38 proc.
Udział Emitenta w kapitale zakładowym Spółki:	6,38 proc.
Profil działalności:	ubezpieczenia

Przedmiotem działalności spółki Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o. jest działalność z zakresu doradztwa ubezpieczeniowego.

OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą

Zarządzanie produkcją

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

Sprzedaż i obsługa Klienta

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą

Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista

- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych

Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych

Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higieną żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP

Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM

INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.01.2020 – 31.03.2020 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 5 osób na 4,09 etatu, pozostała część zespołu współpracuje z firmą na podstawie samozatrudnienia.

WYBRANE DANE FINANSOWE ZA I KWARTAŁ 2020

	BILANS - AKTYWA	31.03.2020	31.03.2019
A.	AKTYWA TRWAŁE	188 567,73	213 931,14
I.	Wartości niematerialne i prawne	69 300,00	209 766,67
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	119 267,73	4 164,47
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B.	AKTYWA OBROTOWE	2 767 587,90	3 590 187,71
I.	Zapasy	24 159,00	23 494,87
II.	Należności krótkoterminowe	1 309 816,05	1 542 946,60
III.	Inwestycje krótkoterminowe	1 427 607,07	2 010 580,21
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	6 005,78	13 166,03
C.	NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY	0,00	0,00
D.	UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE	0,00	0,00
	AKTYWA RAZEM	2 956 155,63	3 804 118,85
	BILANS - PASYWA		
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY	408 708,81	493 347,39
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	549 542,55
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-667 373,34	-574 743,36
VI.	Zysk (strata) netto	-138 460,40	-146 451,80
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	2 547 446,82	3 310 771,46
I.	Rezerwy na zobowiązania	4 000,00	4 000,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 270 966,53	1 471 000,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	1 116 752,25	907 437,16
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	155 728,04	928 334,30
	PASYWA RAZEM	2 956 155,63	3 804 118,85

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2020- 31.03.2020	1.01.2020- 31.03.2020	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2019- 31.03.2019
A.	Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym	301 130,00	301 130,00	265 109,15	265 109,15
-	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	301 130,00	301 130,00	265 109,15	265 109,15
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B.	Koszty działalności operacyjnej	422 940,15	422 940,15	427 412,16	427 412,16
I.	Amortyzacja	36 606,81	36 606,81	43 382,44	43 382,44
II.	Zużycie materiałów i energii	11 472,54	11 472,54	14 959,66	14 959,66
III.	Usługi obce	228 189,38	228 189,38	222 341,62	222 341,62
IV.	Podatki i opłaty	148,20	148,20	3 151,23	3 151,23
V.	Wynagrodzenia	91 900,32	91 900,32	128 982,10	128 982,10
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	12 280,93	12 280,93	10 525,43	10 525,43
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	42 341,97	42 341,97	4 069,68	4 069,68
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-121 810,15	-121 810,15	-162 303,01	-162 303,01
D.	Pozostałe przychody operacyjne	1,07	1,07	66 650,56	66 650,56
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Dotacje	0,00	0,00	60 045,49	60 045,49
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	1,07	1,07	6 605,07	6 605,07

E.	Pozostałe koszty operacyjne	206,00	206,00	36 337,35	36 337,35
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	206,00	206,00	36 337,35	36 337,35
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-122 015,08	-122 015,08	-131 989,80	-131 989,80
G.	Przychody finansowe	0,00	0,00	2,52	2,52
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	2,52	2,52
H.	Koszty finansowe	16 445,32	16 445,32	14 464,52	14 464,52
I.	Odsetki	16 445,32	16 445,32	14 464,52	14 464,52
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Zysk (strata) brutto (F+G-H)	-138 460,40	-138 460,40	-146 451,80	-146 451,80
J.	Podatek dochodowy	0,00	0,00	0,00	0,00
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
L.	Zysk (strata) netto (I-J-K)	-138 460,40	-138 460,40	-146 451,80	-146 451,80

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2020- 31.03.2020	1.01.2020- 31.03.2020	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2019- 31.03.2019
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	547 169,21	547 169,21	639 799,19	639 799,19
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	547 169,21	547 169,21	639 799,19	639 799,19
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	408 708,81	408 708,81	493 347,39	493 347,39
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	408 708,81	408 708,81	493 347,39	493 347,39

	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2020- 31.03.2020	1.01.2020- 31.03.2020	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2019- 31.03.2019
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	-138 460,40	-138 460,40	-146 451,80	-146 451,80
II.	Korekty razem	61 537,03	61 537,03	50 145,13	50 145,13
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)	-76 923,37	-76 923,37	-96 306,67	-96 306,67
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	0,00	0,00	0,00	0,00
c.	Wydatki	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	0,00	0,00	300 000,00	300 000,00
II.	Wydatki	21 911,67	21 911,67	154 240,40	154 240,40
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-21 911,67	-21 911,67	145 759,60	145 759,60
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-98 835,04	-98 835,04	49 452,93	49 452,93
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-98 835,04	-98 835,04	49 452,93	49 452,93
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	227 198,67	227 198,67	661 883,84	661 883,84
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	128 363,63	128 363,63	711 336,77	711 336,77

METODY WYCENY:

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.

KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy i rzetelny sytuację finansową spółki w okresie 01.01.2020 do 31.03.2020 r.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Spółki w I kwartale 2020 roku wyniosły 301 130, 00 zł i wzrosły w porównaniu do I kwartału 2019 roku o 12 % . Mimo Pandemii COVID 19 i odwołaniu oraz przełożeniu przez Klientów emitenta z tego powodu realizacji kontraktów wyniki osiągnięte w I kwartale są bardzo zadowalające i spółka robi wszystko, by w tym trudnym czasie szukać rozwiązań i nowych możliwości rozwoju.

Strata ze sprzedaży

Strata ze sprzedaży w I kwartale 2020 roku wyniosła 121 810,15 zł i była mniejsza w porównaniu do I kwartału 2019 o 25 %, kiedy to wynosiła 162 303,01 zł. Mimo ogromnego wysiłku włożonego przez zespół COVID 19 spowodował nagłe przeniesienie lub odwołanie działań już zakontraktowanych, które miały mieć miejsce w marcu 2020, co wpłynęło na wynik. Część działań w związku z realizacjami było już opłaconych przez spółkę, co też wpłynęło na stratę w I kwartale, która mimo sytuacji i tak była mniejsza niż rok wcześniej. Dodatkowo na stratę też miała wpływ amortyzacja.

Amortyzacja

Amortyzacja w I kwartale 2020 roku wyniosła 36 606,81 zł, i znacznie zmniejszyła się w stosunku do I kwartału 2019 roku kiedy to wynosiła 43 382,44 zł. Kwota w dalszym ciągu spowodowana jest w amortyzacją systemu zarządzania ERP.

STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ NA ROK 2020

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2020 i kolejne.

AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Spółka w pierwszym kwartale oprócz aktywnej pracy nad rozwijaniem bieżącej działalności złożyła wniosek o dofinansowanie w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Śląskiego na lata 2014-2020 Europejski Fundusz Społeczny dla osi priorytetowej: XI. Wzmocnienie potencjału edukacyjnego dla działania: 11.3. Dostosowanie oferty kształcenia zawodowego do potrzeb lokalnego rynku pracy – kształcenie zawodowe osób dorosłych. Wartość projektu wynosi 1.251.660,00 zł, a wnioskowana przez Emitenta kwota dofinansowania obejmuje 1.126.494,00 zł.